



மாகாணக் கல்வித் திணைக்களம் வடக்கு மாகாணம்



முன்றாம் தவணைப் பரீட்சை – 2017

63 - முயற்சியாண்மைக் கல்வி. I, II

கட்டெண் :

தரம் :- 11

நேரம் :-03 மணித்தியாலங்கள்

முயற்சியாண்மைக் கல்வி. I

கவனிக்க!

- எல்லா வினாக்களுக்கும் விடை தருக.
- 1 தொடக்கம் 40 வரையுள்ள வினாக்கள் ஒவ்வொன்றிலுமுள்ள மிகச் சரியான விடையினைத் தெரிவு செய்க.
- உமக்கு வழங்கப்பட்டுள்ள விடைத்தாளில் உள்ள பொருத்தமான விடைக்குரிய இலக்கத்தின் மீது புள்ளியிடுக

1. முயற்சியாளர் ஒருவர் எப்பொழுதும் நம்புவது

- | | |
|--------------------|------------------------|
| (1). தன்னையாகும் | (2). அதிஷ்டத்தையாகும் |
| (3). ஏனையோரையாகும் | (4). தலை விதியையாகும். |

2. உற்பத்திக்கு தேவைப்படுகின்ற மனிதனால் உருவாக்கப்பட்ட சகல வளங்களையும்

- | | |
|----------------------|----------------------------|
| (1). நிலம் எனலாம். | (2). மூலதனம் எனலாம். |
| (3). உழைப்பு எனலாம். | (3). முயற்சியாண்மை எனலாம். |

3. ஏனையோரின் கருத்துக்களை மதிக்கின்ற போதிலும் அதன் மீது தங்கியிராமையும் தாம் செல்ல வேண்டிய வழியைத் தாமே தீர்மானிப்பதும் முயற்சியாண்மையில்,

- | | |
|--------------------------|------------------------------|
| (1). பொறுப்பு ஆகும். | (2). சவால் ஆகும். |
| (3). சாதகத் தன்மையாகும். | (4). சுதந்திரத் தன்மையாகும். |

4. ஒரு மனிதன் தன்னுடைய வாழ்கையினை நடாத்திச் செல்வதற்கு கட்டாயமாக நிறைவு செய்து கொள்ள வேண்டிய விடயம்.

- | | |
|-----------------|--------------------|
| (1). தேவைகள். | (2). விருப்பங்கள். |
| (3). எண்ணங்கள். | (4). உணர்வுகள். |

5. சமுதாயப் பிரச்சினைகளில் ஆக்க ரீதியான கருத்துக்களை முன் வைப்பவர்

- | | |
|-------------------------|------------------------|
| (1). உள்ளக முயற்சியாளர் | (2). சமூக முயற்சியாளர் |
| (3). வணிக முயற்சியாளர் | (4). அக முயற்சியாளர். |

6. முயற்சியாண்மை தொடர்பில் ஏற்றுக் கொள்ள முடியாத கருத்தாக அமையக்கூடியது

- | |
|--|
| (1). எண்ணுகின்ற தர்க்கிக்கின்ற செயன்முறையாகும். |
| (2) தனி நபர்களது நேர் மனப்பான்மை மற்றும் திறன்களின் கூட்டாகும். |
| (3). சந்தர்ப்பங்களை இனங்கண்டு புத்தாக்கங்களை உருவாக்கும் திறனாகும் |
| (4). தனி நபர்கள் வயது முதிர்ந்தோராகும் போது ஏற்படும் திறனாகும். |

7. உற்பத்திக்காரணிகளை ஒன்றிணைத்து உற்பத்தித் தீர்மானத்தை மேற் கொள்பவர்.

- | | |
|-------------------|-------------------|
| (1). முயற்சியாளர் | (2). உரிமையாளர் |
| (3). உழைப்பாளர் | (4). முகாமையாளர். |

8. பிரச்சினைகளையும் சந்தர்ப்பங்களையும் இனங்கண்டு அவற்றுக்கான தீர்வாக புதிய எண்ணங்களை விருத்தி செய்து கொள்வது
 (1). புத்துருவாக்கம் (2). ஆக்கத்திறன் (3). நெகிழும் தன்மை (4). தன்நம்பிக்கை
9. பின்வருவனவற்றுள் ஆக்கத்திறனுக்கு தடையாக அமையக் கூடியது
 (1). ஒரு பிரச்சினைக்கு ஒரு தீர்வுமாத்திரமே உள்ளது என எண்ணுதல்
 (2). தோல்விகளைச் சகித்துக் கொள்ளல்
 (3). ஆர்வத்தை ஊக்குவித்தல்
 (4). பல்லினத்தன்மையை உருவாக்கல்.
10. பின்வரும் புத்துருவாக்க முறைகளுள் புதிய கண்டுபிடிப்பிற்கு உதாரணமாகக் கொள்ள முடியாதது.
 (1). ஆகாய விமானம் (2). மின் குமிழ்.
 (3). தொலைபேசி (4) சிமாட் (Smart) கைத்தொலைபேசி.
11. முயற்சியாளர் ஒருவர் எதிர் கொள்ளும்நட்ட இடர் என்பதற்கும் இலாபத்திற்குமிடையிலான சரியான தொடர்பு
 (1). நட்ட இடர் உயர்வாயின் இலாபம் குறைவாகும்
 (2). நட்ட இடர் குறைவாயின் இலாபம் உயர்வடையும்
 (3). உயர்ந்த நட்ட இடர் உயர்ந்த இலாபத்தைக் கொண்டிருக்கும்
 (4). நட்ட இடர் இலாபம் என்பன எதிர்த் தொடர்பினைக் கொண்டிருக்கும்.
12. "எந்தவொரு முயற்சியாளனதும் சிந்தனை செயல் என்பவை சாத்தியப்படுத்த முடியும் என்பதாகவே அமையும் பின்னடைவான எண்ணங்கள் அறவே காணப்படமாட்டாது"
 இதிலிருந்து விளங்கிக்கொள்ளக்கூடிய முயற்சியாண்மைப் பண்பு
 (1). எதிர் மனப்பாங்கு (2). குறை மனப்பாங்கு.
 (3). நேர் மனப்பாங்கு. (4). நேர் எதிர் மனப்பாங்கு.
13. சிற்றளவு வணிக நடவடிக்கையொன்றின் பலமாகக் கருதக்கூடியது.
 (1). வணிகச் செயற்பாடுகளை நிர்வகிக்க ஊழியர் வளம் போதாமை.
 (2). வணிக நடவடிக்கைகளை குறைந்தளவான உள்ளீடுகளைக் கொண்டு ஆரம்பிக்க முடிதல்.
 (3). வணிகத்திற்கிடையே பலவீனமான மானிடத் தொடர்பு காணப்படல்.
 (4). போட்டியாளர் காணப்படாமை.
14. வணிகத் திட்டத்தைத் தயாரித்தல் மற்றும் திட்டத்திற்கேற்ப நடவடிக்கைகள் இடம்பெறுகின்றதா எனத் தேடிப்பார்த்தல் போன்ற செயற்பாடுகளில் ஈடுபடுவதென்பது முயற்சியாளனின் எத்தகைய வகிபங்காகக் கருத முடியும்.
 (1). உரிமையாளரின் வகிபங்கு. (2). முகாமையாளரின் வகிபங்கு.
 (3). தலைவரின் வகிபங்கு. (4). ஊழியரின் வகிபங்கு.
15. பின்வரும் விடயங்களுள் சரியான கூற்றாகக் கொள்ளக் கூடியது.
 (1). பேரளவு வணிகங்களே அதிகளவான நுகர்வோர் தேவைகளைப் பூர்த்தி செய்கின்றன.
 (2). பேரளவு வணிகங்கள் எப்போதும் ஒரு சிறிய பிரதேசத்திற்கு வரையறுக்கப்பட்டதாக இருக்கும்.
 (3). நுகர்வோனது தேவை விருப்பங்கள் நிறைவேற்றப்படும் நிலை சந்தை இடைவெளி ஆகும்.
 (4). பெரும்பாலும் வெற்றிகரமான பேரளவு வணிகங்கள் சிற்றளவு வணிகங்களாகவே ஆரம்பிக்கப்பட்டன.
16. பின்வரும் ஆற்றல்களுள் முயற்சியாளர்களுக்குரிய தொடர்பாடல் திறனாக அமையக்கூடியது.
 (1). புதிய உற்பத்திகளை உற்பத்தி செய்தல்.
 (2). தகவல்களைப் பரிமாறுதல் மற்றும் கூட்டம் நடத்துதல்.
 (3). வணிகம் நடட்டமடையும் போது மனந்தளராத வணிகத்தை முன்னேற்றப்பாடுபடல்.
 (4). உரிய நேரத்தில் வேலைகளில் ஈடுபடல்.
17. வணிகச் சூழலின் புறச் சூழல் காரணியாக அமையக்கூடியது.
 (1). உரிமையாளர். (2). முகாமையாளர்.
 (3). ஊழியர். (4). வாடிக்கையாளர்
18. நிறுவனத்தில் உள்ள பிரிவுகளுக்கிடையில் சுமுகமான உறவு காணப்படுதல் நிறுவனத்திற்கு,
 (1). பலமாகும். (2). பலவீனமாகும்.
 (3). வாய்ப்பாகும். (4). அச்சுறுத்தலாகும்.

19. “ஒரு நாட்டில் வருமானம் குறைந்த குடும்பங்களின் எண்ணிக்கை அதிகரிக்கின்றது” இந் நிலமையில் உள்ள வணிக வாய்ப்பு.
- (1). ஆடம்பரப் பொருட்களை அதிகம் உற்பத்தி செய்யக்கூடியதாயிருத்தல்.
 - (2). விலை குறைந்த பொருட்களை அதிகம் உற்பத்தி செய்யக்கூடியதாயிருத்தல்.
 - (3). பொழுதுபோக்கு மையங்களை அமைக்கக்கூடியதாயிருத்தல்.
 - (4). தரங்கூடிய பொருட்களை அதிகம் உற்பத்தி செய்யக்கூடியதாயிருத்தல்.
20. இலங்கையின் பொருளாதாரத்தில் இரண்டாம் நிலை துறையினுள் உள்ளடங்கும் வணிகம்.
- (1). கட்டிட நிர்மாணம்.
 - (2). கால்நடைத் தொழில்.
 - (3). காப்புறுதிச் சேவை.
 - (4). சுண்ணாம்புக்கல் அகழ்வுக் கைத்தொழில்
21. “வணிக சூழலின் விரைவான மாற்றமானது வணிகத்துறையில் முன்னேற்றங்களை ஏற்படுத்தியுள்ளன” இக்கூற்றுடன் பொருந்தாத விடயமாக கருதக்கூடியது.
- (1) நவீன தொழில்நுட்பமுறை மற்றும் உபகரண பாவனை
 - (2) எண் தொழில் நுட்ப (Digital). கணினி தொழில் நுட்ப வளர்ச்சி
 - (3) நனோ தொழில்நுட்பத்தினூடாக தோன்றுகின்ற வாய்ப்புக்கள்
 - (4) நிதிச்சேவை, போக்குவரத்து போன்றவற்றிற்கு சந்தையில் கேள்வி குறைவடைந்துசெல்கின்றமை
22. மொத்தக் களஞ்சியசாலை ஒன்றை அமைக்க மிகவும் பொருத்தமான இடமாக அமைவது.
- (1) பாடசாலைக்கு அன்மையில் அமைந்துள்ள இடம்
 - (2) அமைதியான சூழல் நிலவும் இடமாக இருத்தல்
 - (3) மக்கள் நடமாட்டம் உள்ள காட்சிப்படுத்தக் கூடிய வசதியுள்ள இடமாக இருத்தல்
 - (4) போக்குவரத்து வசதியுள்ள, வாகன தரிப்பிட வசதியுள்ள இடமாக இருத்தல்
23. சந்தையில் உள்ள நுகர்வோன் தனது தேவைகளையும் விருப்பங்களையும் பூர்த்தி செய்து கொள்ள முடியாத நிலமை
- (1) சந்தை இடைவெளியாகும்
 - (2) புத்துருவாக்கமாகும்
 - (3) உற்பத்தி வேறுபாடாகும்.
 - (4) புதிய பொருள் தேவையாகும்
24. வணிகமொன்றின் மூலம் செயற்படுத்த எதிர்பார்க்கும் பல்வேறு நடவடிக்கைகளை உள்ளடக்கியதாக தயாரிக்கப்படும் திட்டம்.
- (1) வணிகத்திட்டம்
 - (2) வரவு, செலவு திட்டம்
 - (3) செயற்படுத்தல் திட்டம்
 - (4) நடவடிக்கைத் திட்டம்
25. நிறைவேற்று சுருக்கம் என்பது.
- (1) நடவடிக்கைகளின் பொழிப்பு
 - (2) வணிகத்தின் பொழிப்பு
 - (3) வணிகத் திட்டத்தின் பொழிப்பு
 - (4) மேற் கூறிய யாவும்
26. அப்பியாசக் கொப்பிகளை உற்பத்தி செய்யும் முயற்சியாளரின் இலக்கு வாடிக்கையாளர்
- (1) ஆண்கள்
 - (2) பெண்கள்
 - (3) மாணவர்கள்
 - (4) தொழிலாளர்கள்
27. பொருள் அல்லது சேவை ஒன்றின் “விலை” என்பதனை சரியாக விளக்குவது.
- (1) பொருள் அல்லது சேவையின் உற்பத்திச் செலவு
 - (2) போட்டியாளர் கொண்டுள்ள விலை
 - (3) முயற்சியாளரின் இலாப அளவு
 - (4) வாடிக்கையாளர் தாங்கிக் கொள்ள வேண்டிய கிரயம்
28. ஊழியர்களின் சம்பளமும் கூலியும் உள்ளடக்கப்பட வேண்டியது.
- (1) உற்பத்தி திட்டத்தினுள்
 - (2) சந்தைப்படுத்தல் திட்டத்தினுள்
 - (3) நிர்வாகத் திட்டத்தினுள்
 - (4) நிறைவேற்றுச் சுருக்கத்தினுள்
29. எந்தவொரு வணிக அமைப்பிலும் அவதானிக்கக்கூடிய பொதுவான அம்சங்களில் ஒன்று.
- (1) இலாபம் உழைத்தல்
 - (2) வியாபாரம் நடைபெறுதல்
 - (3) குறித்த கால முடிவில் முடிவுறுத்தல்
 - (4) பொது நோக்கம் ஒன்று இருத்தல்
30. பொதுத்துறை வணிக அமைப்புக்களை மட்டும் கொண்டுள்ள தொகுதி.
- (1) திணைக்களம், பங்குடமை, கூட்டிணைக்கப்பட்ட கம்பனி
 - (2) கூட்டுத்தாபனம், அரசு கம்பனி, திணைக்களம்
 - (3) கூட்டுத்தாபனம், தனியுடமை, திணைக்களம்
 - (4) தனியுடமை, பங்குடமை, அரசு கம்பனி

31. தனியுடமை வணிகத்தின் பெயரைப் பதிவு செய்ய வேண்டிய இடம்.
 (1) மாவட்ட செயலகம் (2) மாகாண சபை (3) பிரதேச செயலகம் (4) பிரதேச சபை
32. பங்குடமை வணிகமொன்றின் அடிப்படைப் பண்பாக அமையாதது.
 (1) பங்காளர்களின் பொறுப்பு வரையறுக்கப்பட்டிருத்தல்
 (2) ஆகக்குறைந்தது இரண்டு பங்காளர்கள் காணப்படுதல்
 (3) சட்ட ஆளுமை காணப்படாமை
 (4) பங்காளருக்கிடையில் ஒப்பந்தம் காணப்படுதல்
33. கூட்டிணைக்கப்பட்ட கம்பனிகளின் பங்குதாரர்களது பொறுப்பு வரையறுக்கப்படுவது.
 (1) குறித்த ஒரு தொகையினால்
 (2) பங்குதாரரிடம் உள்ள சொத்துக்களின் அளவினால்
 (3) கம்பனிகளின் மூலதன அளவினால்
 (4) தாம் கொள்வனவு செய்த பங்குகளின் பெறுமதியினால்
34. “கூட்டிணைக்கப்பட்ட கம்பனிகள் சட்ட ஆளுமையுடைய வணிக அமைப்புக்களாகும்”. இங்கு காட்டப்பட்ட ஆளுமை என்பது.
 (1) பங்குகளை வழங்க முடியுமாயிருத்தல்.
 (2) வணிகத்தை நடத்த முடியுமாயிருத்தல்
 (3) சட்டத்தின் முன் தனி மனிதனாக கருதப்படல்
 (4) சட்டத்தின் கீழ் பதிவு செய்யமுடியுமாயிருத்தல்
35. கூட்டிணைக்கப்பட்ட தனியார் கம்பனியின் ஆகக்குறைந்த பங்குதாரர் எண்ணிக்கை.
 (1) 1 (2) 2 (3) 7 (4) 20

■ 36 தொடக்கம் 40 வரையான வினாக்களுக்கு பின்வரும் சம்பவத்தை வாசித்து விடை தருக.

சிவமதி என்பவர் உள்ளூர் வளங்களைப் பயன்படுத்தி உடனுக்குடன் சமைத்து விற்பனை செய்யும் வணிகமொன்றை ஆரம்பித்தார். பிரதேசத்தில் இதுபோன்ற வணிகம் இருக்கவில்லை என்பதால் ஆரம்பித்த உடனேயே அதிக வாடிக்கையாளர்கள் வரத்தொடங்கினர். இதனைச் சமாளிக்க வேலை வாய்ப்பு தேடிக் கொண்டிருந்த தனது பாடசாலை நண்பிகள் இருவரை தனது பணியாளர்களாக இணைத்து வணிகத்தை நடாத்தி அப்பிரதேசத்தில் குறுகிய காலத்தில் அதிக வரவேற்பை பெற்றார்.

36. உள்ளூர் வளங்களைப் பயன்படுத்தி வணிகத்தை ஆரம்பித்தமை.
 (1) முயற்சியாளருக்கான நன்மையாகும் (2) பிரதேசத்திற்கான நன்மையாகும்
 (3) தேசிய பொருளாதாரத்திற்கான நன்மையாகும் (4) அபிவிருத்திக்கான நன்மையாகும்
37. ஆரம்பித்த உடனேயே அதிக வாடிக்கையாளர்களை கவர் முடிந்தமைக்கான காரணம்.
 (1) பெண்ணாக இருந்தமையால்
 (2) உள்ளூர் வளங்களை பயன்படுத்தியமையால்
 (3) புதிதாக ஆரம்பித்தமையால்
 (4) போட்டியாளர் இன்மையால்
38. சிவமதியின் வணிகமானது.
 (1) பாவனையிலுள்ள பொருளை நடைமுறையிலுள்ள சந்தையில் முன் வைத்தல்.
 (2) பாவனையிலுள்ள பொருளை புதிய சந்தையில் முன் வைத்தல்.
 (3) புதிய பொருளை நடைமுறையிலுள்ள சந்தையில் முன் வைத்தல்.
 (4) புதிய பொருளை புதிய சந்தையில் முன் வைத்தல்.
39. சிவமதியின் வணிக அமைப்பானது.
 (1) தனியுடமை (2) பங்குடமை (3) கூட்டிணைக்கப்பட்ட கம்பனி (4) கூட்டுத்தாபனம்
40. தனது பாடசாலை நண்பிகளை இணைத்துக் கொண்டமை முயற்சியாண்மைகளில் பொறுத்தவரையில்.
 (1) நட்பினை தொடர முடிந்தமை (2) தனக்கு துணை தேடியமை
 (3) வேலையின்மைக்கு தீர்வு வழங்கியமை (4) தனது சிக்கலில் இருந்து விடுபட்டமை

முயற்சியாண்மைக் கல்வி. II

அறிவுறுத்தல் :-

முதலாம் வினாவிிற்கும் ஏனையவற்றுள் **நான்கு** வினாக்களுக்குமாக **ஐந்து** வினாக்களுக்கு விடையளிக்குக.

01. பின்வரும் சம்பவத்தை கவனமாக வாசித்து (i) தொடக்கம் (X) வரையான வினாக்களுக்கு விடை தருக.

தனது பாடசாலைக் கல்வியை முடித்துக் கொண்ட வாகீசன் அரச தொழில் ஒன்றை பெற வேண்டும் என்ற எண்ணத்துடன் பல்வேறுபட்ட முயற்சிகளில் ஈடுபட்ட போதும் அது கைகூடவில்லை. அதனால் தனது விடா முயற்சி மீதும் தகவல்களை தேடிப்பார்க்கும் தன்மை மீதும் நம்பிக்கை கொண்டு புதியதொரு வணிக முயற்சியை ஆரம்பிக்க எண்ணினான். அதன் பொருட்டு தனது முயற்சியாண்மைக் கல்வி ஆசிரியரிடமும் ஆலோசனை பெற்றுக் கொண்டான். அவர் பல வணிக வாய்ப்புக்களைப் பற்றி எடுத்து விளக்கியிருந்தார். அவற்றிலிருந்து மிகப் பொருத்தமான வணிக வாய்ப்பைத் தெரிவு செய்து “கைத்தொலைபேசி பழுதுபார்க்கும் வணிகம்” ஒன்றை ஆரம்பிக்க எண்ணினான்.

- i. வாகீசனிடம் காணப்பட்ட முயற்சியாளரிடம் காணப்படும் பொதுவான பண்புகள் இரண்டு தருக?
- ii. அரச தொழில் ஒன்றை விட முயற்சியண்மை மூலம் பெறக் கூடிய நன்மைகள் நான்கு தருக?
- iii. பொருத்தமான வணிக வாய்ப்பினைத் தெரிவு செய்வதற்கான செயற்பாட்டின் மூன்று படிமுறைகளும் எவை?
- iv. வணிக வாய்ப்பு என்றால் என்ன?
- v. சிறந்த வணிக வாய்ப்பின் பண்புகள் நான்கு தருக?

வாகீசன் குறித்த வணிகத்தினை ஆரம்பிக்க பின்வரும் செலவுகளைத் தாங்கிக் கொள்ள வேண்டும் என மதிப்பிட்டான்

	ரூபா
உபகரணக் கொள்வனவு	1,50,000
கட்டடம்	10,00,000
பதிவுக் கட்டணம்	2,000
வணிகத்திட்டம் தயாரிக்கும் செலவு	30,000
சந்தை ஆய்வுச் செலவுகள்	10,000
தொடக்க விழாச் செலவுகள்	20,000
தொழில்நுட்பவியாலாளருக்கான கூலி	25,000
நிர்வாகச் செலவுகள்	15,000
ஏனைய செலவுகள்	10,000

- vi. மொத்த நிலையான சொத்துக்களின் பெறுமதி யாது?
- vii. ஆரம்பிக்க முன்னரான செலவுகளைக் கணிப்பிடுக?
- viii. தொழில்பு மூலதனத்தைக் கணிப்பிடுக?
- ix. மொத்த முதலீட்டை மதிப்பிடுக?
- x. வணிகப் பெறுபேற்றுக் கணிப்பீட்டில் செலவீனமாக கருத முடியாத இரு உருப்படிகளைத் தருக?

(20 புள்ளிகள்)

02

- I. முயற்சியாண்மைப் பண்புகள் நான்கினைக் குறிப்பிடுக?
- II. தனி நபர் ஒருவரிடம் காணப்படும் ஆக்க பூர்வமான தன்மையினை மேலும் விருத்தி செய்து கொள்ளக்கூடிய இரு முறைகளைக் குறிப்பிடுக?
- III. உற்பத்திக் காரணிகள் எவை?
- IV. புத்தருவாக்கம் இடம்பெறும் முறைகள் நான்கு தருக?
- V. வணிகர்களுக்கும் முயற்சியாளர்களுக்குமிடையிலான வேறுபடுகள் இரண்டு தருக?

(10 புள்ளிகள்)

03

- I. ஒரு முயற்சியாளன் விருத்தி செய்து கொள்ள வேண்டிய அடிப்படைத் திறன்கள் நான்கு தருக?
- II. சிற்றளவு வணிகம் என்பதனைச் சுருக்கமாக விளக்குக?
- III. வணிகச் சூழலின் பகுதிகளைக் குறிப்பிடுக?
- IV. வணிக நடவடிக்கையில் “இலக்குக்குட்பட்ட நுகர்வோன்” என்றால் என்ன?
- V. வணிகச் சூழலின் தாக்கத்தின் விளைவுகள் எவையென குறிப்பிடுக?

(10 புள்ளிகள்)

04

- I. முயற்சியான்மைக் கலாசாரம் ஒன்றை உருவாக்க வேண்டியதன் தேவைப்பாட்டிற்கான ஆதாரங்கள் நான்கினை தருக?
- II. பெண் முயற்சியாளருக்கு தடைகளாக உள்ள காரணிகள் நான்கினை தருக?
- III. வணிக ஒழுக்கம் என்பதனால் விளக்கப்படுவது யாது?
- IV. வணிக ஒழுக்கத்தைத் தீர்மானிப்பதில் செல்வாக்கு செலுத்தும் மூன்று தரப்பினரும் யாவர்?
- V. அரசு முயற்சியாளர்களுக்கு வழங்குகின்ற நிதி சார் ஊக்குவிப்புகளுக்கு உதாரணம் இரண்டு தருக?
(10 புள்ளிகள்)

05

- I. முயற்சியாளர் ஒருவருக்கு வணிகத்திட்டம் தேவைப்படுவதற்கான காரணங்கள் நான்கு தருக?
- II. சந்தைப்படுத்தல் திட்டமொன்றில் உள்ளடங்கும் பகுதிகள் நான்கு தருக?
- III. சந்தை ஆய்வின்போது கருத்தில் கொள்ளவேண்டிய விடயங்கள் இரண்டு தருக?
- IV. சந்தைப்படுத்தல் கலவை (4Ps) யினுள் அடங்கும் விடயங்கள் நான்கும் எவை?
- V. உற்பத்தித் திட்டம் ஒன்றில் உள்ளடக்கப்படும் விடயங்கள் நான்கு தருக?

(10 புள்ளிகள்)

06

- I. வணிகமொன்றை ஆரம்பிக்க முன்னரான செலவுகள் நான்கு தருக?
- II. மொத்த முதலீட்டு மதிப்பீட்டின் உள்ளடக்கங்கள் எவை?
- III. உற்பத்தி கிரயத்தினுள் உள்ளடங்கும் விடயங்கள் எவை?
- IV. சுகுமார் தளபாட உற்பத்தி வணிகத்தின் தகவல்கள் வருமாறு.

விற்பனை வருமானம்	50,00,000
பலகை மற்றும் மூலப் பொருள்	20,00,000
கூலி	10,00,000
ஏனைய உற்பத்திச் செலவு	50,000
விநியோகச் செலவு	60,000
நிர்வாகச் செலவு	80,000
நிதிச் செலவு	25,000

வணிகத்தின் இலாபம் அல்லது நட்டத்தினைக்கணிக்க.

(10 புள்ளிகள்)

07

- I. வணிக அமைப்புக்களை வகைப்படுத்தப் பயன்படுத்தும் பிரதான இரு அடிப்படைகளும் எவை?
- II. தனியாள் உடமை வணிகத்தின் அடிப்படைப் பண்புகள் நான்கு தருக?
- III. பங்குடமை வணிகத்தின் பிரதிகூலங்கள் நான்கு தருக?
- IV. கூட்டிணைக்கப்பட்ட கம்பனிகள் எச்சட்டத்தின்கீழ் பதிவு செய்யப்படுதல் வேண்டும்?
- V. அங்கீகார வணிகத்துடன் தொடர்புடைய இரு தரப்பினரும் யாவர்?

(10 புள்ளிகள்)